

Document cu Informații Esențiale Wise Extra Leu Échilibrat



Scop: Prezentul document conține informații esențiale referitoare la acest produs de investiții. Acesta nu reprezintă un material de marketing. Informațiile vă sunt oferite în virtutea unei obligații legale, pentru a vă ajuta să înțelegeți natura, riscurile, costurile, câștigurile și pierderile potențiale care derivă din acest produs și pentru a vă ajuta să îl comparați cu alte produse.

Produs

Denumirea produsului:

Wise Extra

Asigurător:

Metropolitan Life Asigurări MetLife Europe d.a.c.
Dublin Sucursala București

www.metropolitanlife.ro sau puteți suna la
+40 021 208 41 00 (L-V:9-18)

Autoritatea competentă:

Autoritatea de Supraveghere Financiară (ASF) și Banca Centrală a Irlandei (CBI)

Data elaborării prezentului document:

01.04.2019

 Sunteți pe cale să achiziționați un produs care nu este simplu și poate fi dificil de înțeles.

În ce constă acest produs?

Tip:

Componentă suplimentară de investiții atașată produselor de asigurare.

Obiective:

Creșterea activelor pe termen lung. Fondul este administrat în mod activ, cu accent pe performanța adusă de investițiile în instrumente cu venit fix sau fonduri mutuale cu expunere pe obligațiuni și prin aprecierile de capital aduse de plasamentele în acțiuni sau fonduri mutuale cu expunere pe acțiuni. Asigurătorul nu garantează randamentele investiționale, investitorul suportând riscul investiției. Performanțele anterioare obținute de fond nu reprezintă o garanție pentru rezultatele viitoare.

Durata de investiție recomandată este 20 ani.

Pe viitor, puteți schimba acest program investițional cu altul/altele, în funcție de strategia dumneavoastră investițională și apetitul la risc.

Investitorul individual căruia îi este destinat:

Persoanelor cu un nivel ridicat al cunoștințelor în domeniul financiar, interesate de creșterea mai accelerată a activelor pe termen lung, și care sunt

pregătite să își asume riscuri de investiții și au capacitatea de a suporta eventualele pierderi.

Beneficiile asigurării și costurile:

Wise Extra se atașează produselor de asigurare cu primă eșalonată, prin plata integrală a unei prime de asigurare unice. Vârsta de intrare în asigurare este între 6 luni - 60 ani.

Acest produs oferă beneficii la maturitatea contractului precum și în cazul decesului și anume valoarea contului. Valabilitatea acestui contract expiră în momentul în care contractul de asigurare la care este atașat, își încetează valabilitatea, indiferent de motivul încetării.


Valoarea acestor beneficii este indicată în secțiunea „Care sunt riscurile și ce aș putea obține în schimb?” Aceste valori corespund unui profil general: *client cu vârsta la încheierea asigurării de 30 de ani, prima de investiție 22.000 lei, fără cost al primei de risc.*

Contractul suplimentar va înceta prin reziliere unilaterală de către oricare dintre părți, în cazul nerespectării obligațiilor contractuale de către cealaltă parte. De asemenea, contractul va înceta: la data decesului Asiguratului, la data răscumpărării totale, la data încetării totale a produsului de asigurare la care este atașat.

Care sunt riscurile și ce aș putea obține în schimb?

Indicator de risc



 Acest indicator de risc se bazează pe presupunerea că păstrați acest produs și acest fond de investiție timp de 20 de ani. Riscul poate varia semnificativ dacă încasați mai devreme și, în consecință, puteți încasa o sumă mai mică.

Indicatorul sintetic de risc de mai sus arată nivelul de risc al acestui program de investiții în comparație cu alte programe de investiții pe care Asigurătorul le are în ofertă. Acesta indică probabilitatea ca acest fond să implice o pierdere de bani din cauza evoluțiilor înregistrate pe piațe sau în cazul în care Asigurătorul nu este în măsură să efectueze plăți către dumneavoastră.

Am încadrat acest fond Leu Echilibrat în clasa de risc 2 din 7, care este o clasă scăzută de risc.

Aceasta înseamnă că pierderile potențiale asociate performanței viitoare vor avea un nivel scăzut și că este foarte puțin probabil ca deteriorarea condițiilor de piață să afecteze capacitatea Asigurătorului de a efectua plăți către dumneavoastră.

Mai multe informații cu privire la acest fond se găsesc în prospectul programului de investiții.

Acest program de investiții nu include o garanție pentru performanța viitoare a pieței și, prin urmare, puteți pierde o parte din investiția dumneavoastră sau, într-o situație extremă, toată investiția. Dacă Asigurătorul nu este în măsură să vă plătească suma datorată, puteți pierde întreaga investiție. Puteți beneficia însă de o schemă de protecție a consumatorilor (a se vedea secțiunea „Ce se întâmplă dacă Asigurătorul nu poate să plătească?”).

Scenarii de performanță

Evoluțiile viitoare ale pieței nu pot fi anticipate cu precizie. Scenariile prezentate sunt doar o estimare a unor rezultate posibile pe baza datelor recente. Performanțele reale ar putea fi mai mici.

Investiție de 22.000 de lei				
Scenarii în caz de supraviețuire		1 an	10 ani	20 ani
Scenariul de criză	Ce sumă puteți primi după deducerea costurilor	15.435	11.461	7.442
	Randamentul mediu în fiecare an	-29,8%	-6,3%	-5,3%
Scenariul nefavorabil	Ce sumă puteți primi după deducerea costurilor	20.415	23.791	30.004
	Randamentul mediu în fiecare an	-7,2%	0,8%	1,6%
Scenariul moderat	Ce sumă puteți primi după deducerea costurilor	21.608	28.463	38.658
	Randamentul mediu în fiecare an	-1,8%	2,6%	2,9%
Scenariul favorabil	Ce suma puteți primi după deducerea costurilor	22.854	34.027	49.772
	Randamentul mediu în fiecare an	3,9%	4,5%	4,2%

Acest tabel arată suma de bani pe care o puteți primi în următorii 20 ani, în funcție de diferitele scenarii, presupunând că investiți 22.000 de lei la un moment dat. Scenariile prezentate indică posibila performanță a investiției dumneavoastră. Aceste scenarii sunt o estimare a performanței viitoare, pe baza datelor din trecut referitoare la variația valorii acestei investiții și nu constituie un indicator exact. Suma pe care o veți obține va depinde de modul în care evoluează piața și de durata de timp pe care vă păstrați investiția/produsul. Scenariul de criză arată care este suma pe care ați putea să o primiți înapoi în circumstanțe de piață extreme și nu ține cont de situația în care Asigurătorul nu este în măsură să vă plătească.

Pentru acest produs și fond de investiții, banii se pot încasa anticipat, cu anumite penalizări în funcție de anul retragerii. Cifrele indicate includ toate costurile produsului în sine (de asemenea costurile consultantului dumneavoastră), precum și toate beneficiile acestuia. Cifrele nu iau în calcul situația dumneavoastră fiscală, care poate afecta, de asemenea, suma pe care o primiți.

Ce se întâmplă dacă Asigurătorul nu poate să plătească?

Rezultatele financiare ale Asigurătorului sunt susținute de politicile și procedurile de conformitate și risc în vigoare. Acești indicatori demonstrează o activitate comercială solidă și sănătoasă.

Asigurătorul (parte din Grupul MetLife) oferă protecție financiară la nivel global pentru aproximativ 100 milioane de clienți și 90 de Societăți din topul Fortune 100, administrând active de 473,7 miliarde de dolari. În cazul ipotetic în care Asigurătorul nu-și poate îndeplini obligațiile de plată este posibil să aveți pierderi financiare. Însă, în conformitate cu legislația asigurărilor, există reguli stabilite pentru activitatea prudențială a societăților de asigurare, precum și obligația societăților de asigurare de a crea și a menține în permanență rezerve tehnice pentru a-și putea îndeplini obligațiile ce rezultă din contractele de asigurare, în orice moment. Datoriile Asigurătorului nu sunt acoperite de o asigurare sau garanții, însă Asigurătorul trebuie să respecte regulile de solvabilitate și cerințele de capital social impuse de normele legale în vigoare.

Care sunt costurile?

Costul de-a lungul timpului: reducerea randamentului arată impactul costurilor totale pe care le plățiți asupra randamentului investiției pe care îl puteți obține. Costurile totale includ costurile unice, costurile recurente și costurile accesorii, pe care le regăsiți detaliate mai jos. Sumele indicate sunt costurile cumulate ale produsului în sine, pentru trei perioade de deținere, pe scenariul moderat. Aceste sume includ eventualele penalități de ieșire anticipată. Cifrele corespund situației în care investiți 22.000 lei la un moment dat. Cifrele sunt estimări și se pot schimba în viitor.

Investiție (22.000 de lei)	Dacă încasați după 1 an	Dacă încasați după 10 ani	Dacă încasați după 20 ani
Costul total	1.751	11.535	34.048
Impactul asupra randamentului pe an	7,96%	3,55%	3,30%

Compoziția costurilor:

Tabelul de mai jos indică impactul produs în fiecare an de diferitele tipuri de costuri asupra randamentului investiției pe care îl puteți obține la sfârșitul perioadei de deținere recomandate de 20 de ani precum și semnificația diferitelor categorii de costuri.

Tipul costului		Cuquantumul costului	Explicații privind impactul costului
Costuri unice	Costuri de intrare	-	Impactul costurilor pe care le plățiți atunci când efectuați investiția (costuri legate de alocarea primelor de asigurare)
	Costuri de ieșire	-	Impactul costurilor de ieșire din investiție la finalul contractului (costuri pe care le-ați plăti în caz de răscumpărare a contractului)
Costuri recurente	Costuri de tranzacționare a portofoliului	3,30%	Impactul costurilor de administrare a programelor de investiții
	Alte costuri recurente	-	Impactul costurilor pe care le plățiți în fiecare an pentru gestionarea investițiilor dumneavoastră (taxa de poliță și costul asigurării)
Costuri accesorii	Comisioane de performanță	-	Nu se aplică în cazul acestui program de investiții
	Comisioane pentru randament	-	Nu se aplică în cazul acestui program de investiții

Cât timp ar trebui să îl păstrez și pot reține banii anticipat?

Asigurarea cu componentă investițională este destinată investițiilor pe termen lung, de aceea perioada minimă recomandată de deținere este de 20 de ani.

Aveți posibilitatea de a face răscumpărări parțiale sau totale, înainte de maturitatea contractului, gratuit.

Cum pot să depun o reclamație?

Orice plângere referitoare la produs sau comportamentul distribuitorului se va face în scris Asiguratorului, cu indicații clare cu privire la subiect și motivul pentru care a fost făcută plângerea și trebuie să conțină datele de identificare și semnătura petentului.

Plângerea poate fi depusă la:

- sediul companiei, la adresa: București, Bd Lascăr Catargiu, nr. 47-53, etaj 4, sector 1
- sau prin e-mail la adresa: client@metropolitanlife.ro

De asemenea, clientul se poate adresa instituțiilor competente din domeniu: Autoritatea de Supraveghere Financiară din România sau Banca Centrală a Irlandei.

Alte informații relevante

Contractul de asigurare cuprinde: oferta de asigurare, cererea de asigurare, termenii și condițiile precum și prospectele programelor de investiții.

Documentul cu Informații Esențiale poate fi găsit la: www.metropolitanlife.ro, secțiunea Informații Esențiale.